



Word jij onze nieuwe accountmanager/ vertegenwoordiger?

Ben jij op zoek naar een uitdagende functie in een professionele organisatie? Heb jij een commerciële drive en passie voor meubels en wil je werkzaam zijn in een trendgevoelige branche? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Om ons verkoopteam in Midden-Duitsland te versterken zijn wij op zoek naar een fulltime en ervaren:

Accountmanager/Vertegenwoordiger (m/v)

Wat ga je doen:

Als accountmanager onderhoud je goede contacten met klanten uit jouw regio en ben je altijd op zoek naar nieuwe relaties/verkooppunten. Je werkt nauw samen met jouw collega's van de binnen- en buitendienst en bent verantwoordelijk voor de commerciële resultaten in jouw rayon.

Je bent op de hoogte van de marktontwikkelingen op alle productgebieden zijnde eetkamerstoelen, eetkamerbanken, eettafels en zitbanken/zitmeubels. Als accountmanager leg en onderhoudt je contacten met (potentiële) klanten gericht op een duurzame relatie. Je promoot de producten en concepten van Nouvion en bent vanzelfsprekend gericht op adviseren en verkopen. Als professionele partner weet je klanten te binden, de samenwerking te intensiveren en het omzetaandeel te vergroten.

Hoe ziet het team eruit?

Het Duitse verkoopteam bestaat uit een verkoopdirecteur en een accountmanager. Samen worden ze volledig ondersteund door onze commerciële binnendienst. De communicatielijnen zijn kort zodat we commercieel slagvaardig zijn, waarbij de klant altijd centraal staat.

Wat maakt jou een goede kandidaat om ons team te versterken?

- HBO werk- en denkniveau;
- aantoonbare ervaring in de buitendienst, bij voorkeur in de meubelbranche;
- uitstekende commerciële en contactuele vaardigheden, uitstraling en overtuigingskracht;
- je bent een strategische en tactvolle relatiebouwer;
- je bent woonachtig in de regio.

Wat hebben wij jou te bieden?

Nouvion heeft echt iets te bieden! We zijn een zeer sterk, groeiende organisatie die niet alleen onze

klanten maar ook elkaar inspireert. We overtreffen verwachtingen. En dat alles doen wij op een open en eerlijke manier vol energie en betrokkenheid. Dat zie je terug in de manier waarop wij met elkaar en onze klanten omgaan.

Naast een goed salaris bieden wij een mooi pakket aan arbeidsvoorwaarden, waaronder:

- goede commerciële werksfeer;
- volop doorgroeimogelijkheden, ontwikkeling staat centraal binnen Nouvion.
- aantrekkelijk salaris en uitstekende arbeidsvoorwaarden
- goede pensioenregeling;
- auto van de zaak, laptop, mobiele telefoon;

Een assessment maakt deel uit van de selectieprocedure.

Over Nouvion

Een heerlijk lange avond tafelen met vrienden. Een waardevol gesprek voeren bij een goed glas wijn. Of heerlijk genieten van de geur van koffie en croissants op een van die ontspannen zondagochtenden. In uw leefkeuken of eetkamer beleeft u de momenten die ertoe doen. Dit is het hart van uw woning, waar u een groot deel van uw tijd doorbrengt en mensen ontmoet. Dat vraagt om meubelen die niet alleen uitnodigend en stijlvol maar ook comfortabel zijn. Speciaal voor de leefkeuken of eetkamer ontwerpt Nouvion tafels, stoelen en banken van topkwaliteit. Vanuit onze fabrieken vinden de meubelen van Nouvion via ruim 1.600 verkooppunten hun weg door heel Europa.

Solliciteren?

Stuur je motivatiebrief en cv naar p.vdbroek@nouvion.nl t.a.v. dhr van den Broek.